



Türkiye Cumhuriyeti
EKONOMİ BAKANLIĞI



DIŞ TİCARETTE PROJELENDİRME VE İHRACAT FİNANSMAN YÖNTEMLERİ EĞİTİMİ





Türkiye Cumhuriyeti
EKONOMİ BAKANLIĞI



EĞİTİM İÇERİĞİ

- İhracat Nedir?
- İhracatta Ödeme Şekilleri
- İhracatta Teslim Şekilleri
- Teminat ve Finansman Ürünleri
- Nakit Finansman Yöntemleri
- Kur Riskinden Kaçınma Yöntemleri
- Uluslararası Krediler ve Finansman Yöntemleri





Türkiye Cumhuriyeti
EKONOMİ BAKANLIĞI



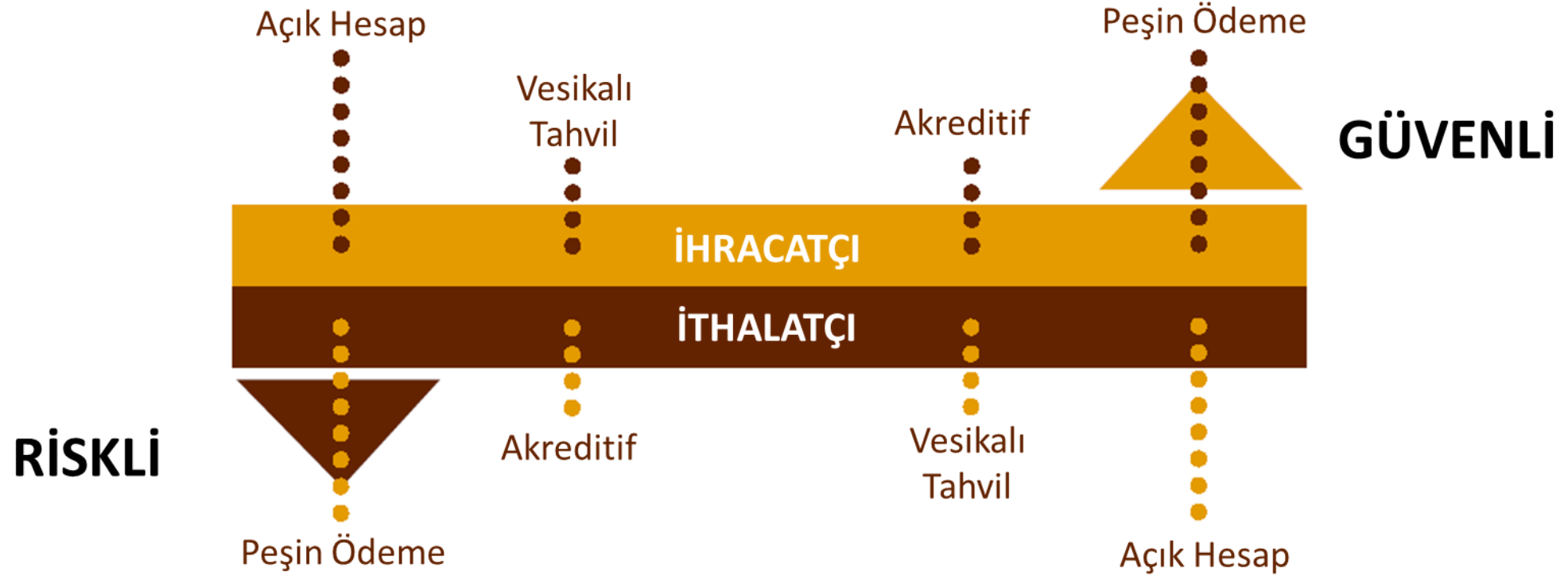
İhracat Nedir?

İhracat: Bir malın, eşyanın veya değerın yürürlükteki ihracat ile gümrük mevzuatına göre uygun şekilde Türkiye Gümrük Bölgesi dışına veya Serbest Bölge'ye çıkış işlemidir. Malın yurt dışına satışıdır.





İhracatta Ödeme Şekilleri





İhracatta Ödeme Şekilleri

PEŞİN İHRACAT; ihracatın gerçekleştirilmesinden önce malın hazırlanması, imalatı, sevk edilmesi vb. nedenlerle, mal bedelinin ithalatçı tarafından ihracatçıya peşinen ödenmesidir.



- Tahsilat, mal sevk edilmeden önce yapıldığından; tahsilat riskini ortadan kaldırır, bu nedenle satıcı için en güvenli yöntemdir.
- Türkiye mevzuatında peşin ihracat bedelinizin tahsil edilmesinden sonra hangi vade ile yükleme yapacağınız önem taşır. Peşin gelen ödeme karşılığında yükleme yapamadığınız durumlarda yurt dışından sağlanan krediler hükmünde işlem yapılır.



İhracatta Ödeme Şekilleri

AÇIK HESAP; Açık bir hesap işlemi, malların 30 gün ile 90 gün arasında ödemenin yapılmasından önce gönderildiği ve teslim edildiği bir satıştır. Açıkçası, bu seçenek, ithalatçının nakit akışı ve maliyet açısından en avantajlı seçenektir, ancak bu, bir ihracatçı için en yüksek risk seçeneğidir. Dış piyasalarda yaşanan yoğun rekabet nedeniyle yabancı alıcılar, satıcı tarafından verilen kredinin alıcıya yaygınlaştırılması yurtdışında daha yaygın olduğu için sıklıkla ihracatçılara açık hesap şartları için baskı yapılırlar.

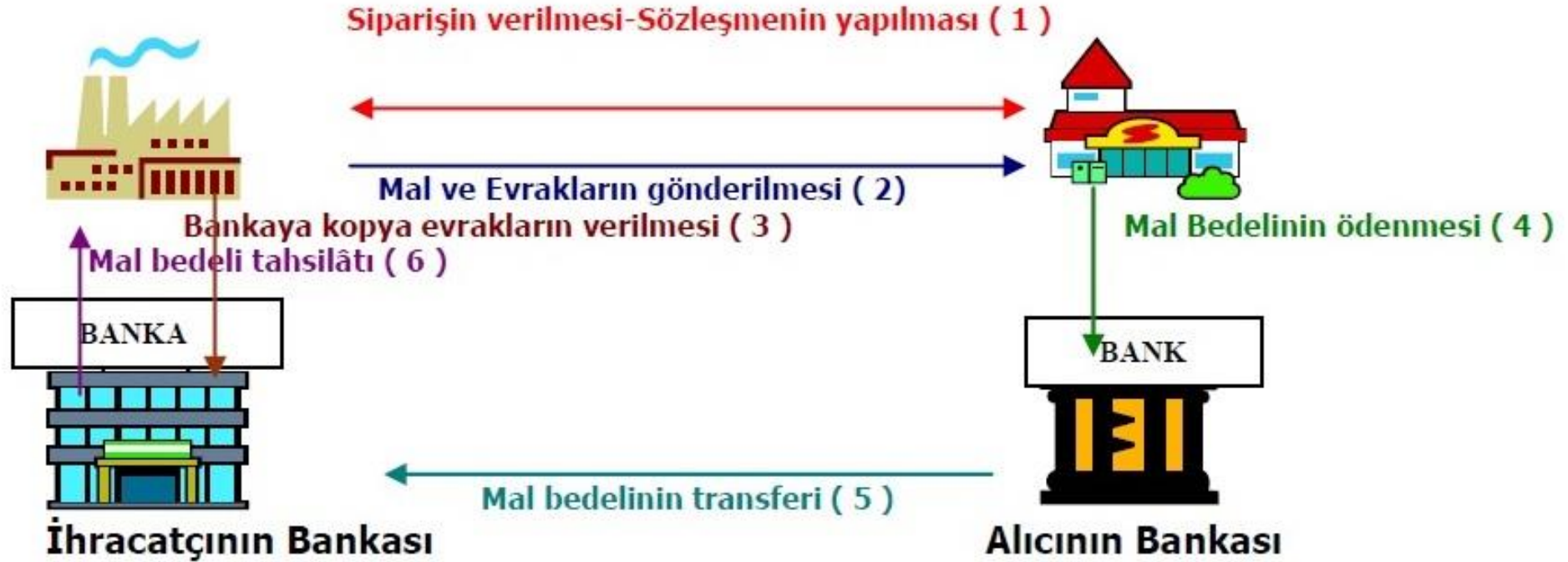
Bu nedenle, kredi vermeye isteksiz ihracatçılar rakiplerine bir satış yapamazlar. Bununla birlikte, ihracatçı, ihracat kredisi sigortası gibi uygun ticaret finans tekniklerinden birini veya daha fazlasını kullanarak ödeme yapılmama riskini büyük ölçüde azaltarak rekabetçi açık hesap şartları sunabilir.





İhracatta Ödeme Şekilleri

VESAİK MUKABİLİ İHRACAT





İhracatta Ödeme Şekilleri

KABUL KREDİLİ İŞLEMLER; Mal bedelinin belli bir vadede ödeneceği bu nedenle mal tesliminin yükleme evrakları beraberinde veya ayrıca düzenlenmiş bir vade kabulünden sonra yaptırıldığı durumların ortak tanımıdır.

- Vadeli tahsilatı kabul ettiğiniz durumlarda;
Alıcı üzerine düzenlediğiniz poliçenizi yükleme evraklarına ekleyebilir ve alıcının poliçeye kabulü sonrasında evrak teslimine izin verebilir veya alıcıdan sizin lehinize bir bono düzenleyip iletmesini isteyebilirsiniz. En güvenlisi kendi poliçenizi düzenleyip evraklarınıza ekleyerek göndermenizdir.
- Alıcının ödeme riskini almak istemediğiniz durumlarda mutlaka düzenlediğiniz poliçeye alıcının bankasının aval vermesini böylece ödeme taahhüdünü bankanın üstlenmesini istemelisiniz.



İhracatta Ödeme Şekilleri

MAL MUKABİLİ İHRACAT; ihracatçı firma tarafından malların doğrudan alıcısına gönderildiği, ödeme yapılmadan malların gümrükten çekildiği ve alıcı tarafından mal bedelinin vadede ödendiği ödeme şeklidir.

- İhracatçı mal bedelini, malın ithalatçı tarafından teslim alınmasından sonra tahsil eder.
- İhracatçı firmaya mal bedelinin ödenmesi hususunda hiçbir güvence sağlanmadığından ihracatçı açısından en yüksek risk içeren ödeme şeklidir. Bu ödeme şeklinde taraflar arasında uzun süreli ve güvene dayalı bir ilişki söz konusudur.
- Mal bedeli tahsilatı yapılana kadar ticari alacaklar, yurt dışı alıcılar hesabında takip edilir.





İhracatta Ödeme Şekilleri

BANKA ÖDEME YÜKÜMLÜLÜĞÜ (BPO)



- Mal mukabili ve peşin gibi, normal koşullarda banka ödeme taahhüdü içermeyen ödeme şekillerine göre yapılmış ticaretin bankalarca finanse edilebilir hale getirilmesi için düzenlenmiş bir yapıdır. Banka, alıcı ve satıcı arasında mutabık kalınan ödeme taahhüdüne kendi taahhüdünü ekler.
- İhracatçı firmalar sözleşmelerine bağlı olarak alıcının Banka Ödeme Yükümlülüğü düzenletmesini sipariş aşamasından itibaren herhangi bir aşamada devreye girecek şekilde isteyebilir.



İhracatta Teslim Şekilleri

	Fabrika	Nakliyenin İlk Aşaması	Gemi Doğrultusunda Teslim	Gemi Üstünde Teslim	Gemi Varış Noktasında Teslim	Gemi Bordosunda Teslim	Sevk Yerinde Teslim	Alıcı Deposunda Teslim
EXW	Fabrika Teslim		! Kararlaştırılan Yer					
FCA	Taşıyıcıya Teslim		! Kararlaştırılan Yer					
FAS	Gemi Doğrultusunda Teslim			! Sevk Limanı				
FOB	Gemi Üstünde Teslim			! Sevk Limanı				
CFR		Mal Bedeli ve Navlun Ödenmiş Olarak			! Mal Teslim Limanı			
CIF		Mal Bedeli, Sigorta ve Taşıma Ödenmiş Olarak			! Mal Teslim Limanı			
CPT			! Masraflar Ödenmiş Olarak				Mal Teslim Limanı	
CIP			! Taşıyıcı Ve Sigorta İçin Ödenmiş Olarak				Mal Teslim Limanı	
DAT			Terminalde Teslim			! Mal Teslim Yeri		
DAP					Yerine Teslim	! Mal Teslim Yeri		
DDP					Gümrük Vergisi Ödenmiş Olarak Teslimat	! Varış Yeri		

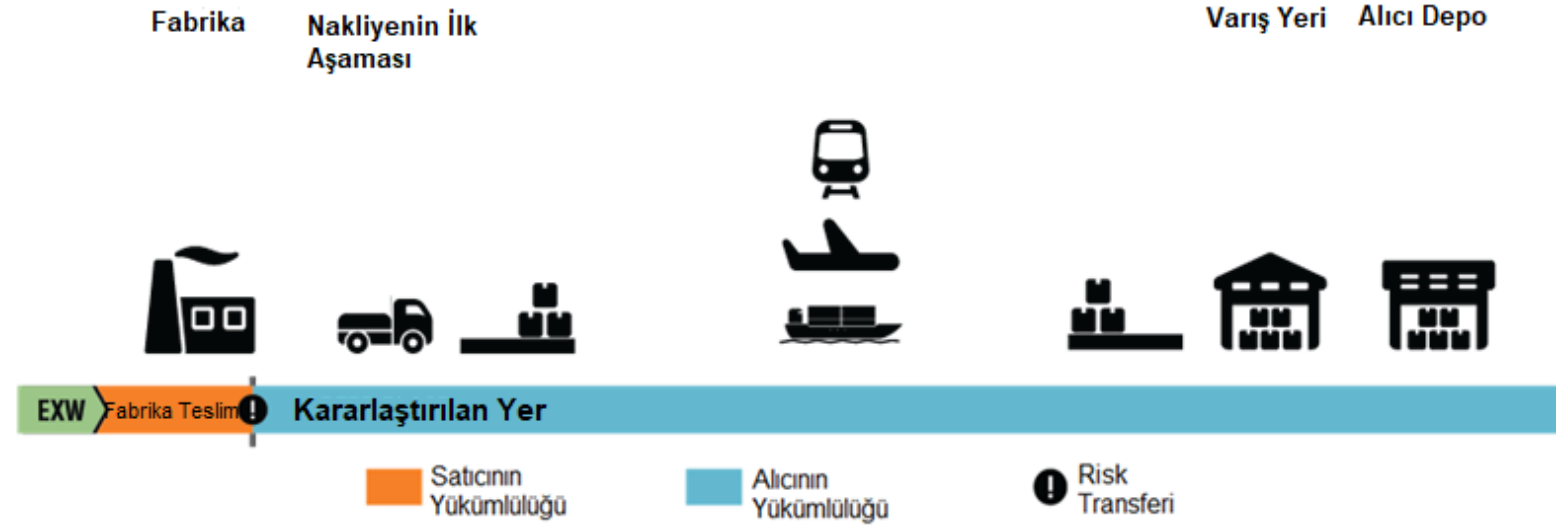


Türkiye Cumhuriyeti
EKONOMİ BAKANLIĞI



İhracatta Teslim Şekilleri

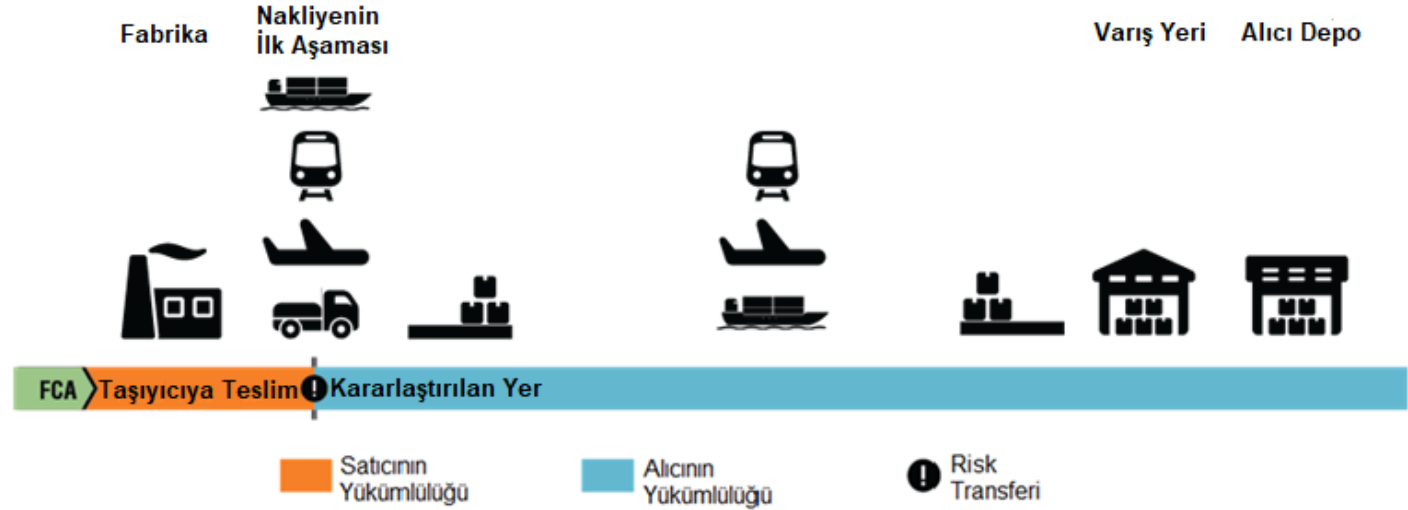
**FABRİKADA TESLİM /
EX WORKS (EXW)**





İhracatta Teslim Şekilleri

MASRAFSIZ TAŞIYICI / FREE CARRIER (FCA)



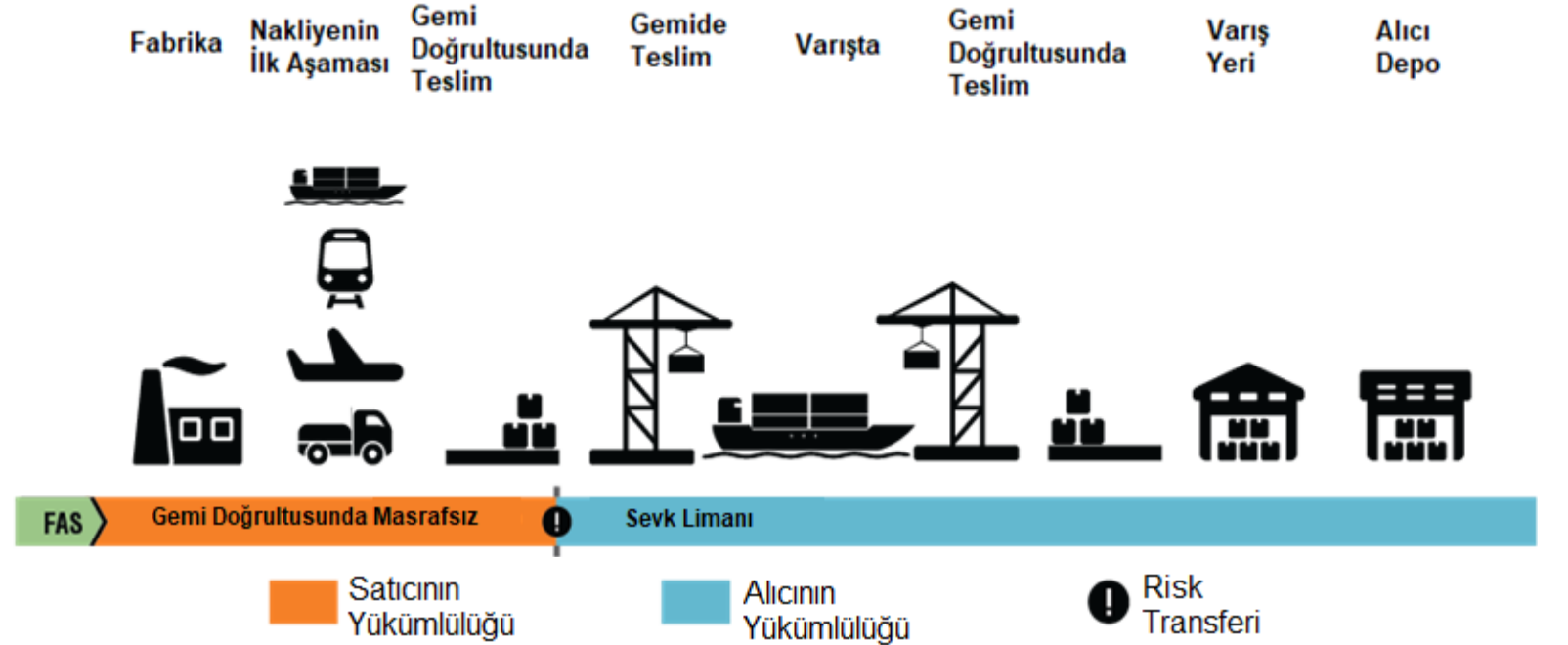


Türkiye Cumhuriyeti
EKONOMİ BAKANLIĞI



İhracatta Teslim Şekilleri

**GEMİ DOĞRULTUSUNDA
MASRAFSIZ /
FREE ALONGSIDE SHIP (FAS)**





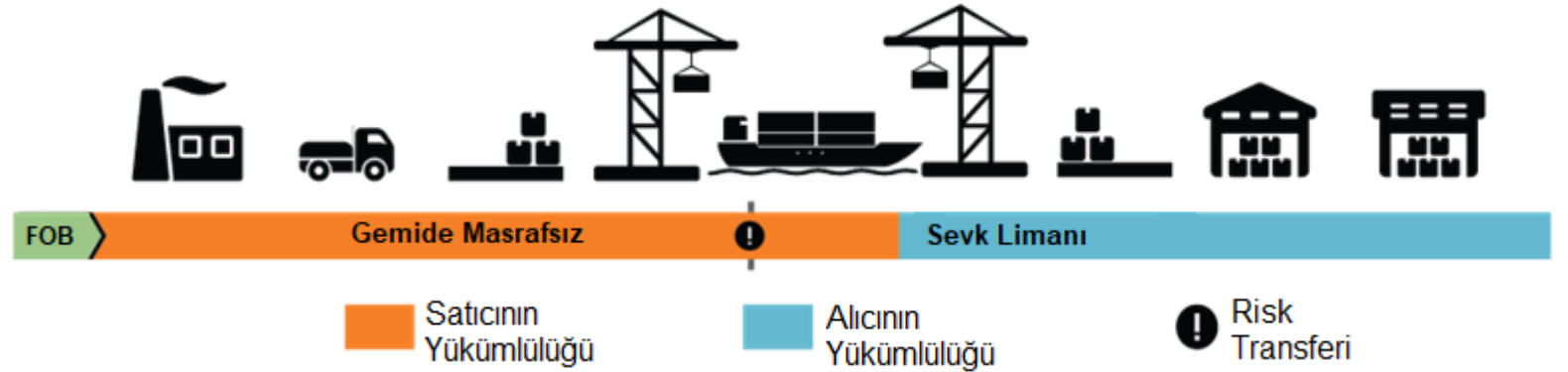
Türkiye Cumhuriyeti
EKONOMİ BAKANLIĞI



İhracatta Teslim Şekilleri

Fabrika Nakliyenin İlk Aşaması Gemi Doğrultusunda Teslim Gemide Teslim Varışta Gemi Doğrultusunda Teslim Varış Yeri Alıcı Depo

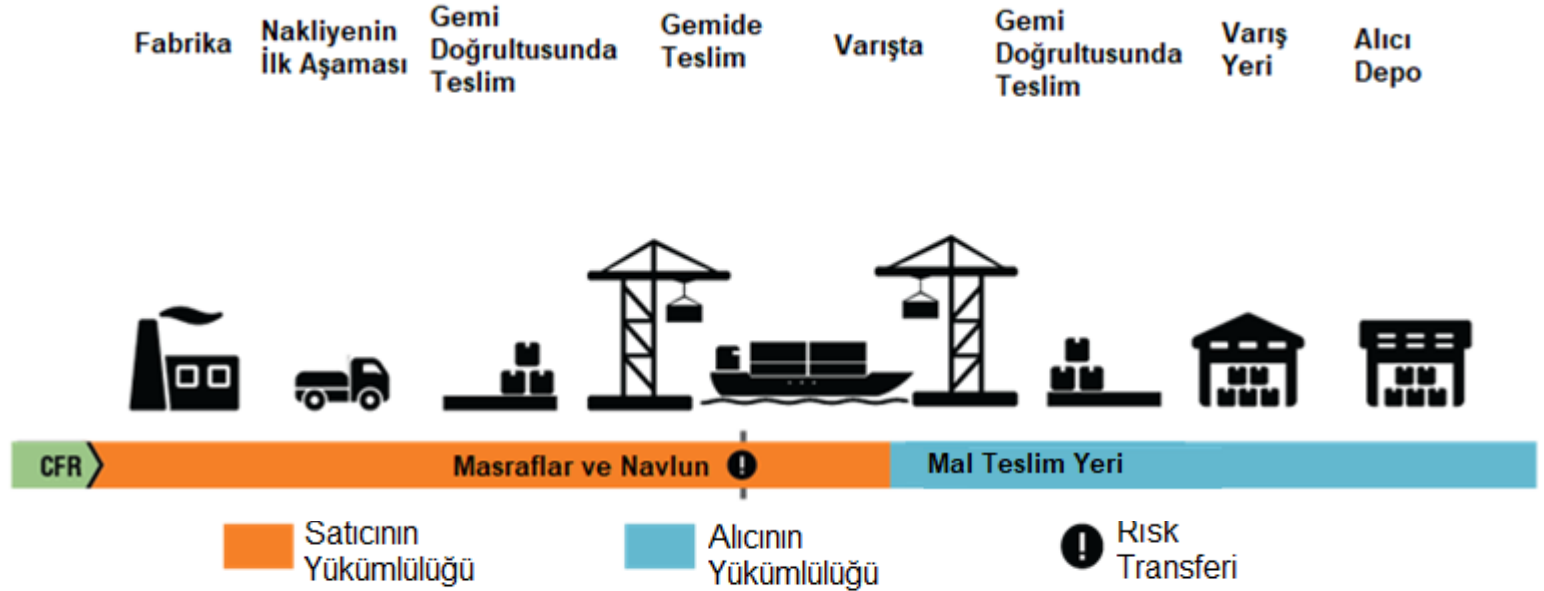
**GEMİDE MASRAFSIZ /
FREE ON BOARD (FOB)**





İhracatta Teslim Şekilleri

MASRAFLAR VE NAVLUN / COST AND FREIGHT (CFR)



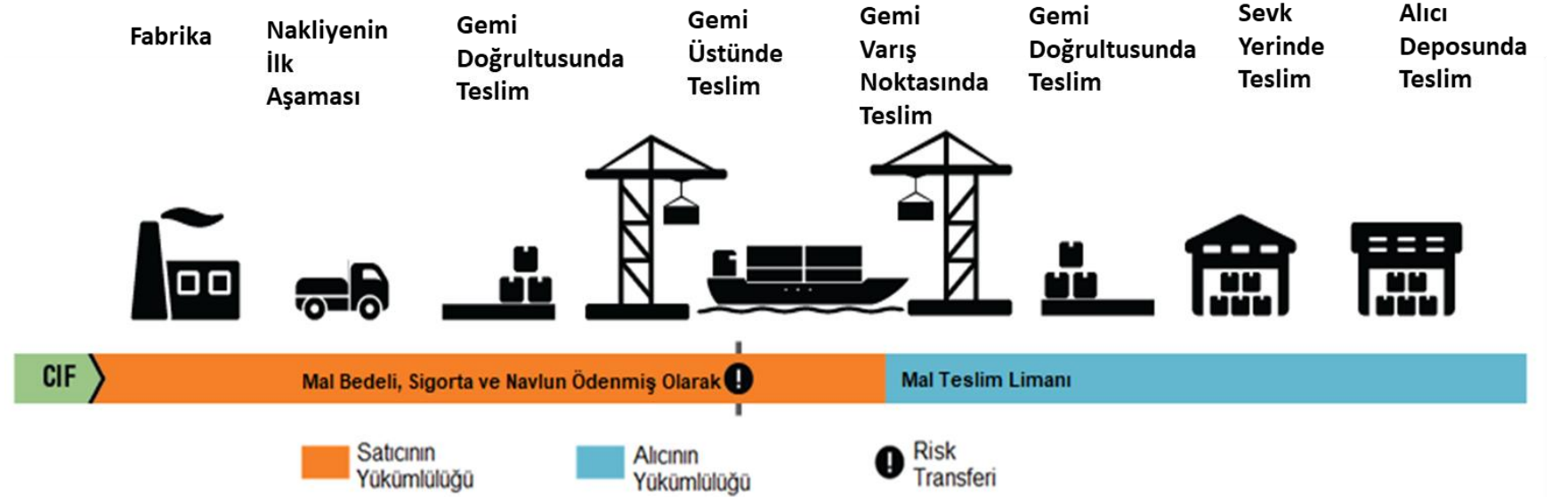


Türkiye Cumhuriyeti
EKONOMİ BAKANLIĞI



İhracatta Teslim Şekilleri

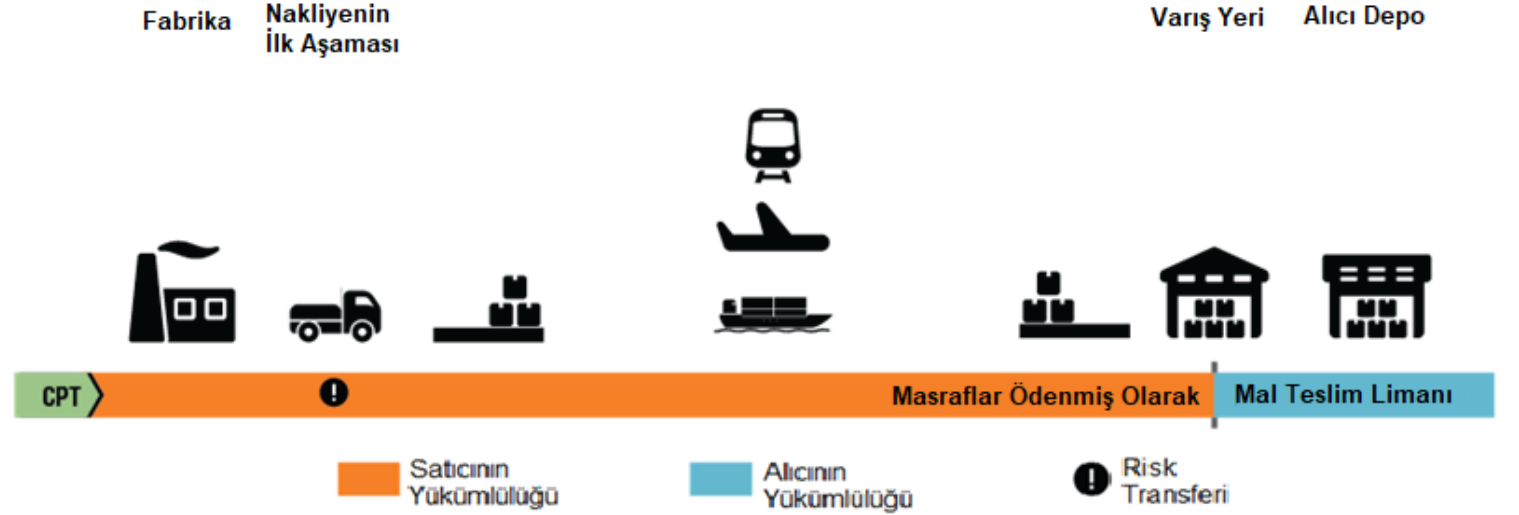
**MASRAFLAR, SİGORTA VE
NAVLUN /
COST, INSURANCE AND
FREIGHT (CIF)**





İhracatta Teslim Şekilleri

MASRAFLAR ÖDENMİŞ
OLARAK/ COST PAID TO (CPT)



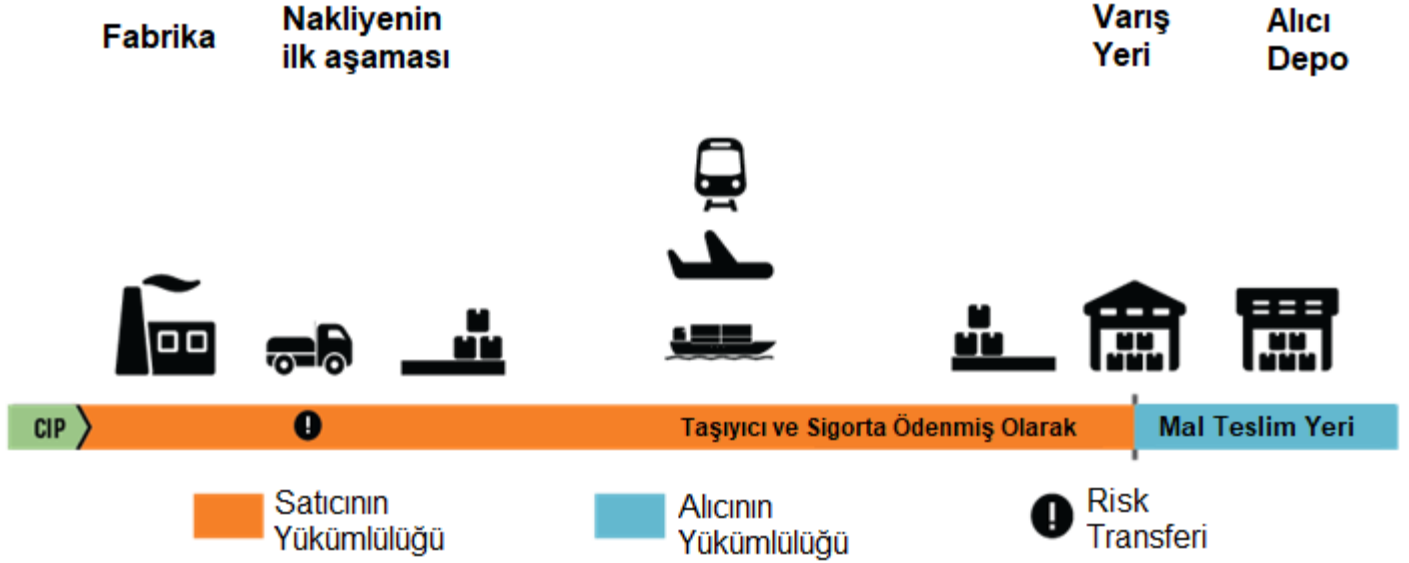


Türkiye Cumhuriyeti
EKONOMİ BAKANLIĞI



İhracatta Teslim Şekilleri

**TAŞIYICI VE SİGORTA
ÖDENMİŞ OLARAK /
CARRIER AND INSURED
PAID TO (CIP)**



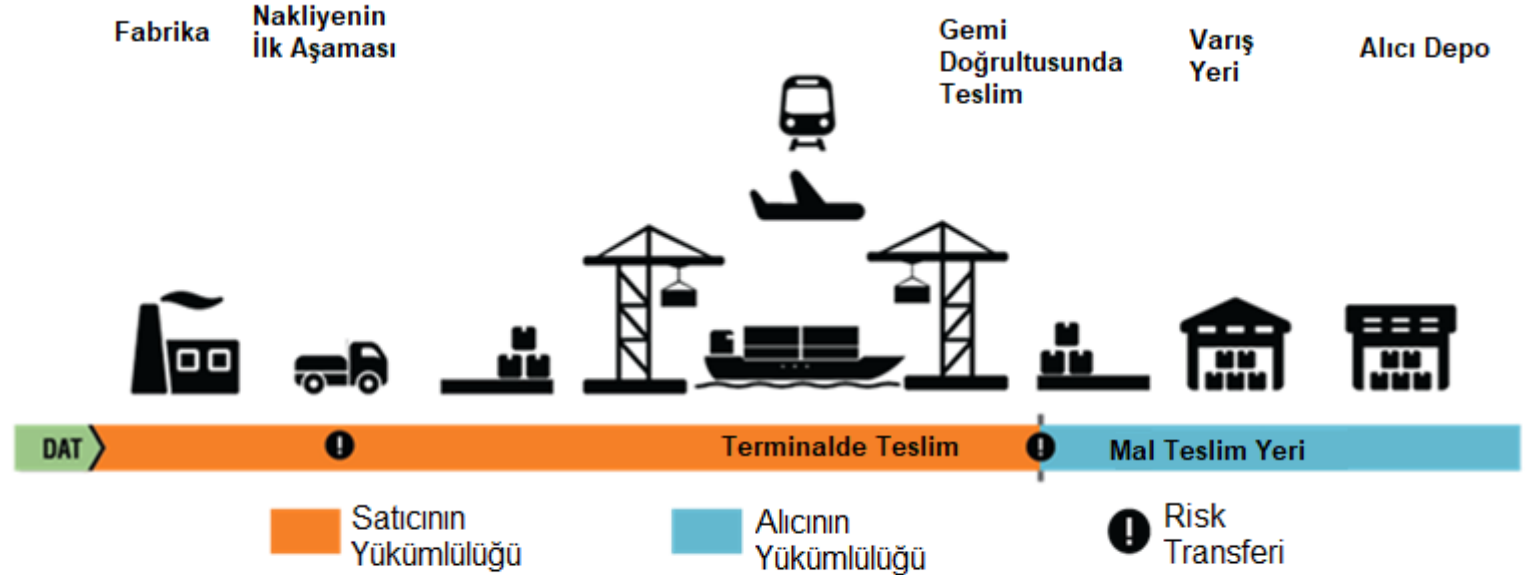


Türkiye Cumhuriyeti
EKONOMİ BAKANLIĞI



İhracatta Teslim Şekilleri

**TERMİNALDE TESLİM/
DELIVERED AT TERMINAL (DAT)**



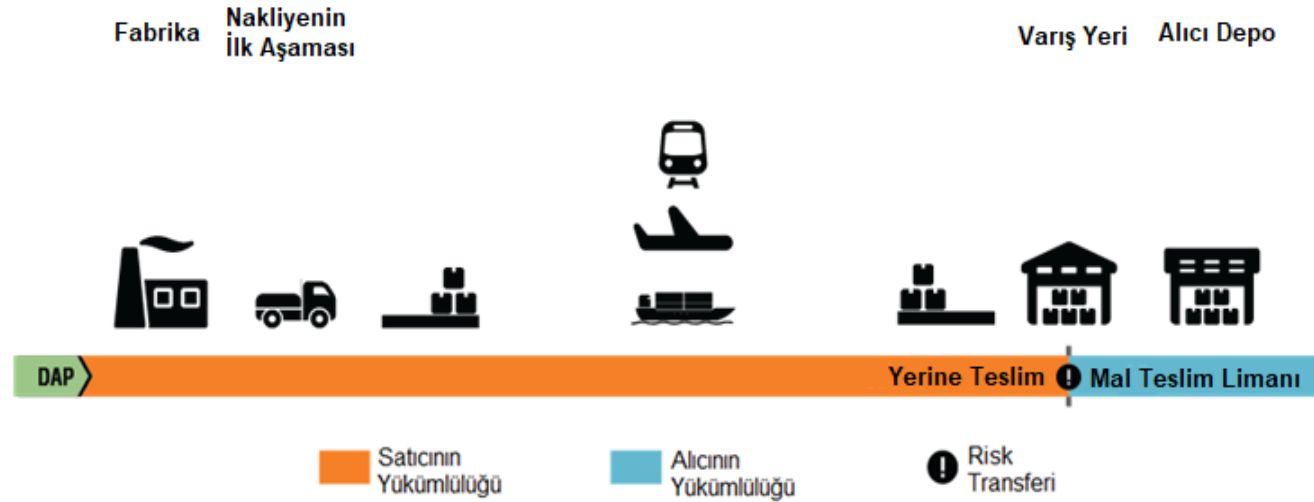


Türkiye Cumhuriyeti
EKONOMİ BAKANLIĞI



İhracatta Teslim Şekilleri

**BELİRLENEN YERDE TESLİM /
DELIVERED AT PLACE (DAP)**



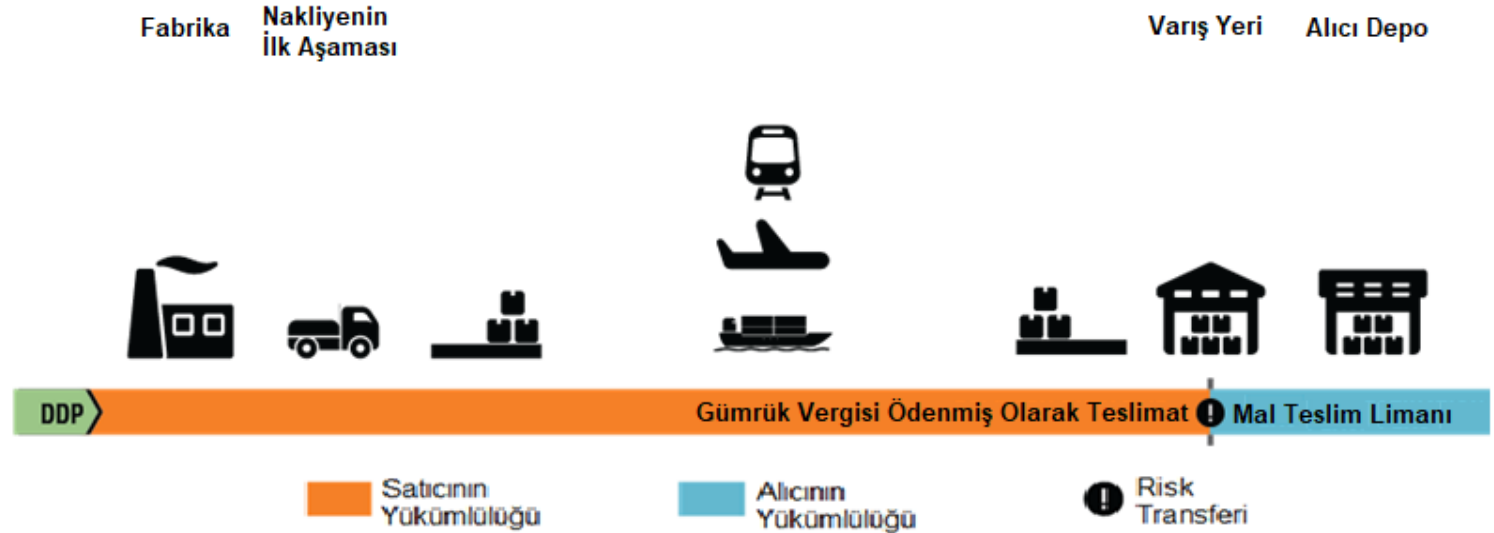


Türkiye Cumhuriyeti
EKONOMİ BAKANLIĞI



İhracatta Teslim Şekilleri

**GÜMRÜK VERGİLERİ
ÖDENMİŞ OLARAK /
DELIVERED DUTY PAID (DDP)**





Türkiye Cumhuriyeti
EKONOMİ BAKANLIĞI



Teminat ve Finansman Ürünleri

HARİCİ GARANTİLER

Harici Garanti, yurt dışındaki muhatap kişi ve kurumlara hitaben banka tarafından bir malın teslimi, bir borcun ödenmesi, bir işin yapılması gibi konularda düzenlenen geri dönülemez bir banka ödeme yükümlülüğüdür.

Garantinin konusunu oluşturan taahhüdün, süresi içinde ve iki taraf arasındaki sözleşmeye uygun olarak yerine getirilmemesi halinde; mektupta belirtilen tutar bankamız tarafından ilk talebinde muhataba ödenir.





Teminat ve Finansman Ürünleri

KONTRGARANTİLER



Kontrgarantiler, bir garanti veya banka teminat mektubunun verilmesine ilişkin banka güvencesi sağlayan taahhütlerdir. Kontrgaranti ile yurtdışında direkt olarak Türkiye' nin riskini almak istemeyen veya alamayan müşterilere yurtdışından garanti verilmesi mümkündür. Aynı şekilde yurt içindeki bir bankadan garanti verilmesini isteyen müşterilerin ihtiyacı da yurtdışından gelen kontrgarantiler ile karşılanabilir.



Teminat ve Finansman Ürünleri

TEMİNAT AKREDİTİFLERİ (STAND BY LETTER OF CREDIT)

Teminat akreditifleri, tıpkı garanti mektuplarında olduğu gibi, belli bir yükümlülüğün yerine getirilmemesi durumunda bu durumu beyan eden muhatabın uygun tazmin talebine istinaden bankanın geri dönülemez ödeme yükümlülüğüdür.



Teminat akreditifleri ikincil ödeme aracı olarak kullanılmaktadır. İhracatçı bir banka aracılığıyla teminat akreditifi açarak müşterisinin var olan bir sözleşmeyi yerine getirebilecek kapasitede olduğuna dair bir güvence vermektedir.

Teminat akreditifleri sözleşme kapsamındaki işin yapılamaması durumunda ödeme yapılacak şekilde düzenlenmektedir.





Teminat ve Finansman Ürünleri

ALACAK SİGORTASI



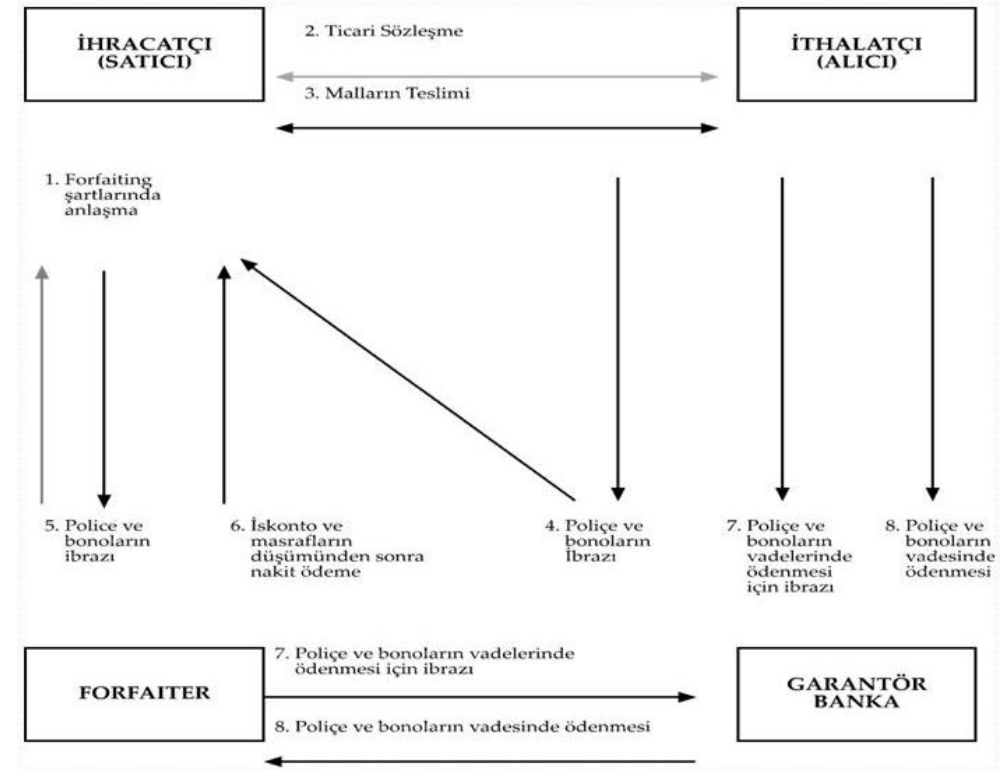
Alacak sigortası, **işinizi ticari borçların ödenmemesi** riskine karşı korur. Faturalarınızın ödenmesini temin eder, ticari faaliyetlerin getirdiği kurumsal ve siyasi riskleri güvenilir bir şekilde yönetmenizi sağlar. Ticari bir alacağın ödenmemesine bağlı olarak ortaya çıkabilecek kayıpları tazmin eden alacak sigortasının nihai amacı, faaliyetlerinizi büyük ölçekli kayıplardan korumak ve kârlı bir şekilde büyümesine yardımcı olmaktır. Temel olan, şirketler, sektör ve ekonomik trendler hakkında güncel veriye sahip olarak bilgiye dayalı kredi kararları almak, kayıpların önüne geçmek ve onları asgariye indirmektir.



Nakit Finansman Yöntemleri

FORFAITING;

Bir ticaret ilişkisinden doğan ancak henüz vadesi gelmemiş ve bir kıymetli evrak ile teminatlandırılmış alacağın, daha sonra satıcıya rücu olmaksızın, bir banka ya da bu alanda uzmanlaşmış bir finansman kurumu (forfaiteer) tarafından satın alınması anlamına gelir. Alacak kıymetli evrak üzerine yapılan ciro ile devredilir. Alacağın ilk devrinin yapıldığı piyasa birincil daha sonra ciro yoluyla el değiştirerek başka kreditoörlere ulaşması ise ikinci piyasa işlemi olarak adlandırılır. Forfaiting'e konu alacakların ithalatçının bankası tarafından garanti edilmiş olması gerekmektedir.





Nakit Finansman Yöntemleri

Forfaiting işleminde finansmanın ihracatçı açısından avantajları:

Forfaiting ile kredili mal satışından doğan alacağın tahsil edilememe riski ortadan kalkmaktadır.

Forfaiting işlemi, ihracatçıya sabit faizli bir finansman sağlamaktadır. Böylece, ihracatçı, döviz kuru, transfer ve faiz oranı risklerinden korunmaktadır.

İhracatçı alacağı nakde çevirebildiğinden, likiditesi artmakta, banka ve diğer kaynaklara olan borçları azalmaktadır. Bu nedenle, satıcının kredi değerliliği ve kredi alabilme kapasitesi artmaktadır.

İhracatçının ithalatçı hakkında bilgi toplamak ve ülke riskini değerlendirmek gibi sorunları ortadan kalkmaktadır.

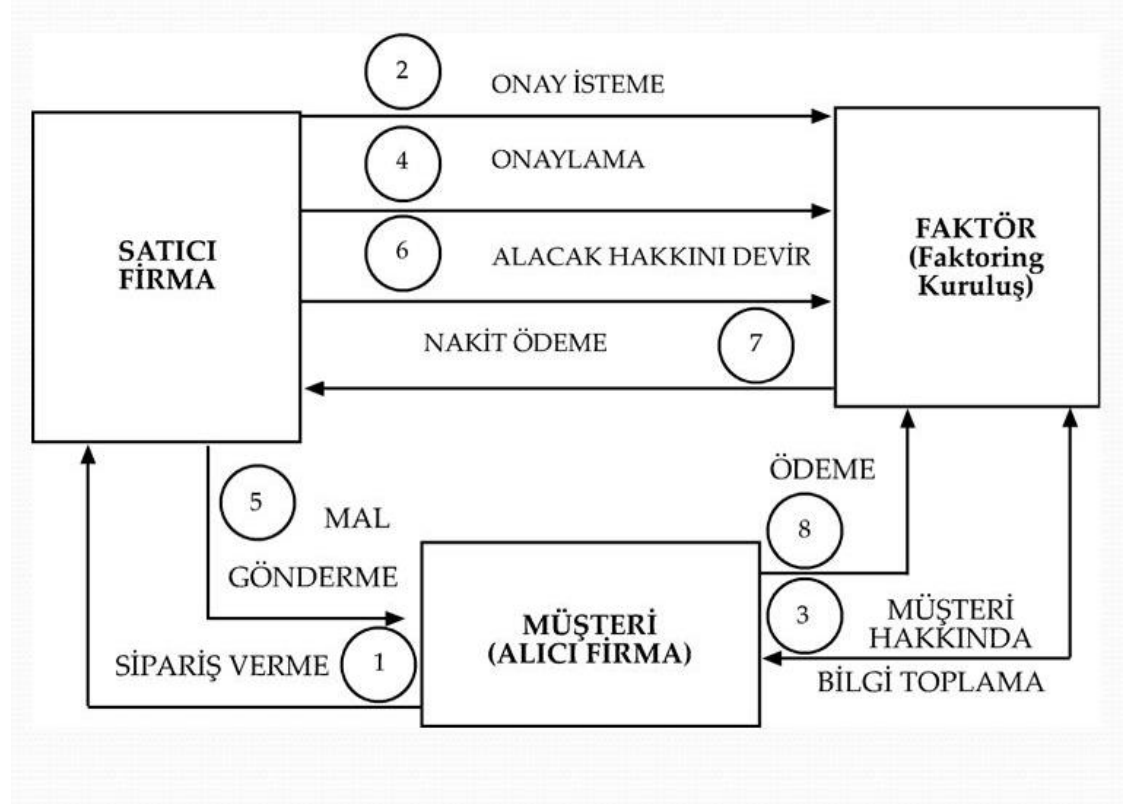
Forfaiting veya kredi işlemi hızlı gerçekleşmektedir. Garantörün forfaiter tarafından kabul edilmesi durumunda işlem birkaç saatte sonuçlandırılmaktadır.



Nakit Finansman Yöntemleri

FAKTORING

Bir fatura ile temsil edilen bir alacağın bir faktör kuruluşuna temlik yoluyla devredilmesi ve karşılığında; tahsilat hizmeti, tahsilat garantisi, nakit finansman sağlanması yöntemidir. Alacaklar bağımsız bir kıymetli evrak ile ayrıca güvence altına alınmamış olduğu için faktör kuruluşun güvencesi alıcının mal ile ilgili tüm kabulleri yaptıktan sonra geçerli olmaktadır.





Kur Riskinden Kaçınma Yöntemleri

VADELİ KUR/FORWARD RATE

Forward, bir para biriminin başka bir para birimine karşı önceden belirlenmiş vade, kur ve tutar üzerinden alım veya satımını düzenleyen anlaşmadır.

Firmanızın kur riskini azaltmak için forward kur anlaşması yapabilir, bugünden gelecekteki kuru sabitleyebilirsiniz. Forward işlemler piyasalardaki fiyat hareketlerinden korunma yöntemleri olan hedging (sigortalama) enstrümanlarıdır.





Kur Riskinden Kaçınma Yöntemleri

DÖVİZ/TL FORWARD İŞLEMLER

- USD'nin TL karşısında değer kazanması, alım işlemlerini TL olarak ihracatı ise USD ile yapan firmanın maliyetini yükseltir.
- Firma ihracattan kazanacağı USD'lerin geleceği vadeye bugünden USD satar ve TL alır. Böylece aylık TL getirisini sabitler.
- Firma USD devalüasyonun beklendiği gibi TL faizden düşük çıkması durumunda uğrayacağı potansiyel zarardan kurtulmuş olur.



DÖVİZ/DÖVİZ FORWARD İŞLEMLER

- Farklı yabancı para cinsleri arasında yapılan vadeli çapraz kur anlaşmalarıdır.



Türkiye Cumhuriyeti
EKONOMİ BAKANLIĞI



Uluslararası Krediler ve Finansman Yöntemleri

ULUSLARARASI İMAR VE KALKINMA BANKASI

(INTERNATIONAL BANK FOR RECONSTRUCTION AND DEVELOPMENT; IBRD)





Uluslararası Krediler ve Finansman Yöntemleri

Uluslararası İmar ve Kalkınma Bankası (International Bank for Reconstruction and Development; IBRD), 1944 yılında Bretton Woods Anlaşması'nda Uluslararası Para Fonu ile birlikte kurulmuştur. IBRD, Dünya Bankası'nın ana borç veren kuruluşudur.

Proje Kredileri: Çok çeşitli sektörlerde, ekonomik ve sosyal kalkınma projelerini desteklemek amacıyla, mal, iş ve hizmetlerin finansmanı için, ortalama 4-5 yıllık sürede kullanılan kredilerdir. Sağlanan kredilerin ortalama vadesi 18 yıla kadar çıkabilmektedir.

Program Kredileri: Yapısal reformları destekleyici, bütçe finansmanı amaçlı 1-3 yıllık sürede kullanılan kredilerdir.

Hibrid Krediler: Hem yatırım (proje) hem de program kredisi bileşeni olan kredilerdir.



Uluslararası Krediler ve Finansman Yöntemleri

HİBE PROGRAMLARI VE FONLAR

i) Dünya Bankası Yönetimindeki Hibe Programları

Banka çeşitli donörlerden sağlanan ve yönetimi Banka'da olan hibe programlarından üye ülkelere hibeler kullanmaktadır.

i) Dünya Bankası'nın Yönetimine İştirak Ettiği Hibe Programları ve Fonlar

- i) **Küresel Çevre Fonu** (Global Environment Facility - GEF): Küresel çevrenin korunmasına destek sağlamak ve sürdürülebilir kalkınmayı teşvik etmek amacıyla oluşturulmuştur.
- ii) **İklim Yatırım Fonları**: İklim değişikliği ile mücadele sürecinde, düşük-karbon salımı odaklı kalkınma stratejilerinin benimsenmesi ve gerekli yatırımların finanse edilmesini sağlamak amacıyla kurulmuştur.





Türkiye Cumhuriyeti
EKONOMİ BAKANLIĞI



Uluslararası Krediler ve Finansman Yöntemleri

AVRUPA BİRLİĞİ PROJELERİ KAPSAMINDA MÜLTECİLERDEN ETKİLENEN İLLER KOBİ DESTEK PROGRAMI





Türkiye Cumhuriyeti
EKONOMİ BAKANLIĞI



Uluslararası Krediler ve Finansman Yöntemleri

DESTEK KONUSU

Destek programının konusu Avrupa İmar ve Yatırım Bankası'nın Türkiye'de Suriyeli mültecilerden en çok etkilenen bölgelerdeki işletmelere danışmanlık konusunda destek sağlamasıdır.

Program kapsamında zorunlu bir seçim kriteri olmasa da, işletmelerin Suriyeli mültecilerle bir bağlantısının olması artı bir değer olacaktır.

Bu bağlantı:

- (1) Suriyeli mültecilerin kurduğu işletmeler,
- (2) Suriyeli mülteci çalıştıran işletmeler,
- (3) Suriye'ye ihracat yapan ya da hizmet satan işletmeler olarak tanımlanabilir.





Türkiye Cumhuriyeti
EKONOMİ BAKANLIĞI



Uluslararası Krediler ve Finansman Yöntemleri

DANIŞMANLIK ALANLARI

Strateji
Danışmanlığı

Finansal
Danışmanlık
Hizmetleri

Bütçe
Sistemi
Kurulması

Organizasyon ve
Operasyon
Danışmanlığı

İç
Denetim

Muhasebe
Altyapısı
Kurulması



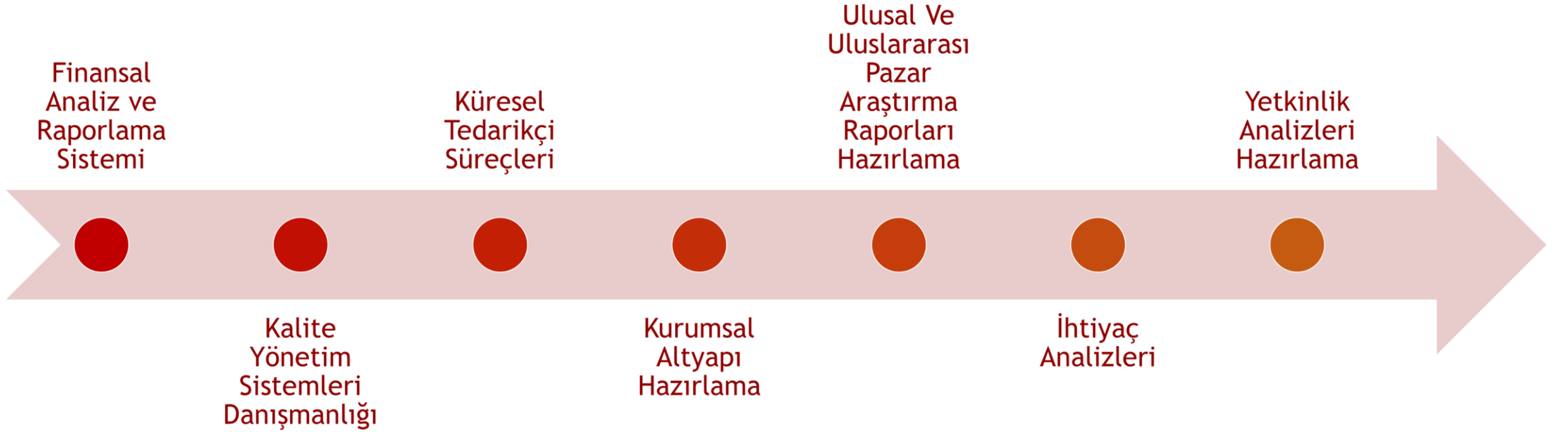


Türkiye Cumhuriyeti
EKONOMİ BAKANLIĞI



Uluslararası Krediler ve Finansman Yöntemleri

DANIŞMANLIK ALANLARI





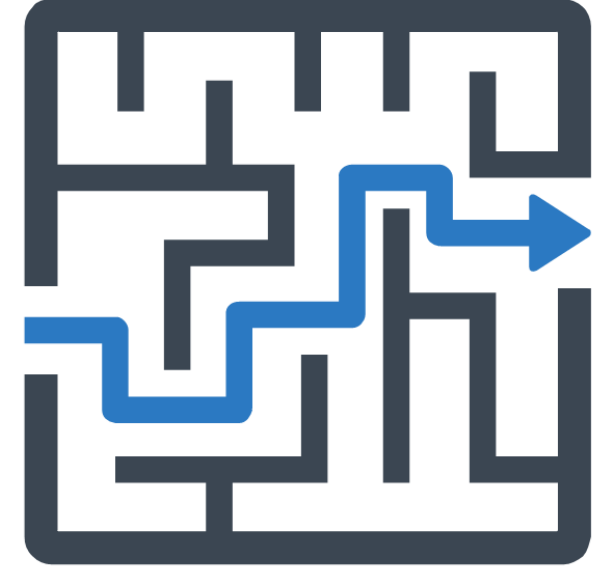
Türkiye Cumhuriyeti
EKONOMİ BAKANLIĞI



Uluslararası Krediler ve Finansman Yöntemleri

➤ Strateji Danışmanlığı

Kuruluşunuzun temel operasyonlarının etkinlik ve verimliliğini artırmanızda ve kurumsal stratejinizi belirlemenizde sizlere destek oluyoruz. Temel yaklaşımımız, işinizi ve karşınızdaki seçeneklerin ticari etkilerini daha geniş perspektifte anlamaktır. Ekonomi ve endüstri bilgimizi teknik uzmanlıklarımızla birleştirerek müşterilerimiz için doğru sonuçlara ulaşıyoruz.





Türkiye Cumhuriyeti
EKONOMİ BAKANLIĞI



Uluslararası Krediler ve Finansman Yöntemleri

➤ Organizasyon ve Operasyon Danışmanlığı

Organizasyon ve operasyon yönetimi, her şirketin değer yaratan ürün ve hizmet üreten süreçlerinin etkin ve verimli bir şekilde çalışmasını ve her aşamasında doğru organizasyonun planlanması amacıyla tasarlanması ve yönetilmesidir. Bir başka deyişle, organizasyon ve operasyon yönetimi, işlerin doğru ve düzenli olarak yapılmasını ve iş süreçlerini optimize etmeyi amaçlar.





Uluslararası Krediler ve Finansman Yöntemleri

➤ Kalite Yönetim Sistemleri Danışmanlığı

Yönetim Sistemleri kuruluşların kendilerini geliştirmesi, bir düzen ve disiplin içinde sistematik olarak çalışabilmeleri için uygun bir ortam hazırlar. Sertifikalar, reklam ve prestij kazandırmasına ek olarak kuruluşlara yeniden gözden geçirme ve sürekli iyileştirme olgusunu kazandırır. Bu sistemin kurulmasında veya yenilenmesi sürecinde, gerekliliklerin tespit edilmesi ve yerine getirilmesi hususunda danışmanlık hizmeti verilir.





Uluslararası Krediler ve Finansman Yöntemleri

➤ Finansal Danışmanlık Hizmetleri

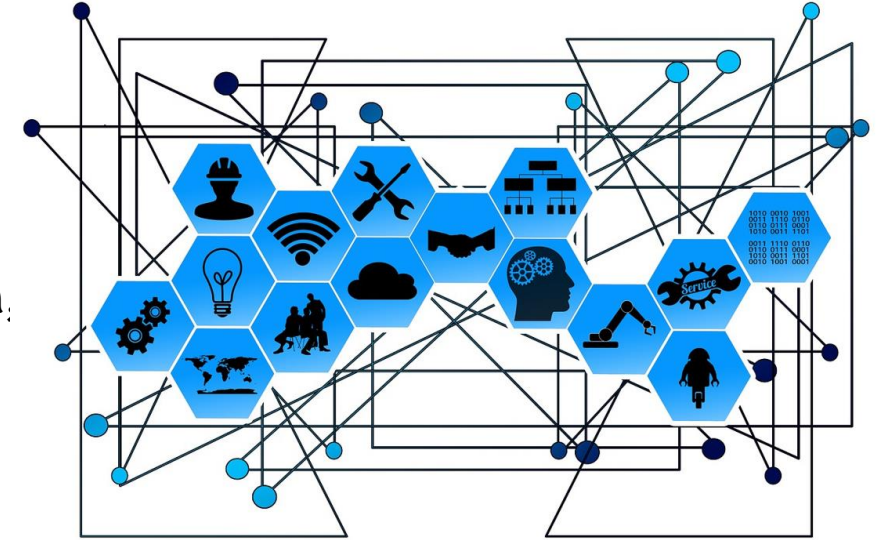
Voytes, “Finansal Danışmanlık Hizmeti” kapsamında projenin başlangıcından bitişine kadar finans, zaman, maliyet, risk, performans ve proje akışında uzman kadrosuyla, operasyon sürecini şekillendirip ve eldeki kaynakları en verimli şekilde kullanarak minimum maliyetle maksimum etkiyi yaratacak projeleri en etkin şekilde yönetmektedir.





Uluslararası Krediler ve Finansman Yöntemleri

- Küresel Firmalara Tedarikçi Hazırlama,
- Kurumsal Altyapı Hazırlama,
- Ulusal Ve Uluslararası Pazar Araştırma Raporları Hazırlama,
- İhtiyaç Analizleri,
- Yetkinlik Analizleri Hazırlama.





Türkiye Cumhuriyeti
EKONOMİ BAKANLIĞI



Uluslararası Krediler ve Finansman Yöntemleri

Adıyaman

Kahramanmaraş

Kilis

Gaziantep

Hatay

Mardin

Osmaniye

Şanlıurfa

Mersin

Adana

KAYSERİ

Konya

Malatya





Uluslararası Krediler ve Finansman Yöntemleri

PROJE KAPSAMINA DAHİL OLACAK FİRMA KRİTERLERİ

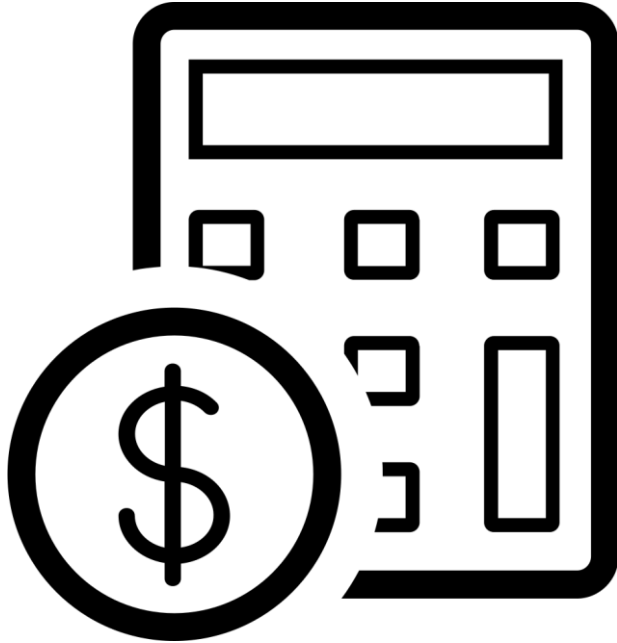
Avrupa Birliği KOBİ tanımına uygun olmalıdırlar.	Herhangi bir sektör içerisinde yer alabilirler.
En az 2 yıllık ticari geçmişe sahip ve 2 tam yıl için finansal veri sunmalıdırlar.	Kurumlar Vergisi Beyannamesinde “Brüt Satış” ve “Dönem Net Karı” kısımlarının, son 2 yıl karşılaştırılınca artış göstermesi gerekmektedir.
Tercihen 10 çalışan olması gerekmektedir.	En az 1.000.000 TL üzerinde brüt satışının olması gerekmektedir.
Büyüme trendi gösteren ve firma katkı payı olan, proje net bütçesinin %40’ını ödeyebilecek finansal gücü olmalıdır.	



Türkiye Cumhuriyeti
EKONOMİ BAKANLIĞI



Uluslararası Krediler ve Finansman Yöntemleri



Proje destek miktarı firma başına
%60 oranında maksimum **10.000 EUR**'dur.





Uluslararası Krediler ve Finansman Yöntemleri

Kriter	Mikro Ölçekli KOBİ	Küçük Ölçekli KOBİ	Orta Ölçekli KOBİ
Çalışan Personel Sayısı	< 10	< 50	<250
Yıllık Net Satış Hasılatı	< 1 Milyon TL	< 8 Milyon TL	<40 Milyon TL
Yıllık Mali Bilanço Toplamı	< 1 Milyon TL	< 8 Milyon TL	<40 Milyon TL



Türkiye Cumhuriyeti
EKONOMİ BAKANLIĞI



Uluslararası Krediler ve Finansman Yöntemleri

TÜRK EXIMBANK KREDİLERİ





Uluslararası Krediler ve Finansman Yöntemleri

Türk Eximbank Kredileri 3 'e ayrılmaktadır.

**KISA VADELİ
İHRACAT KREDİLERİ**

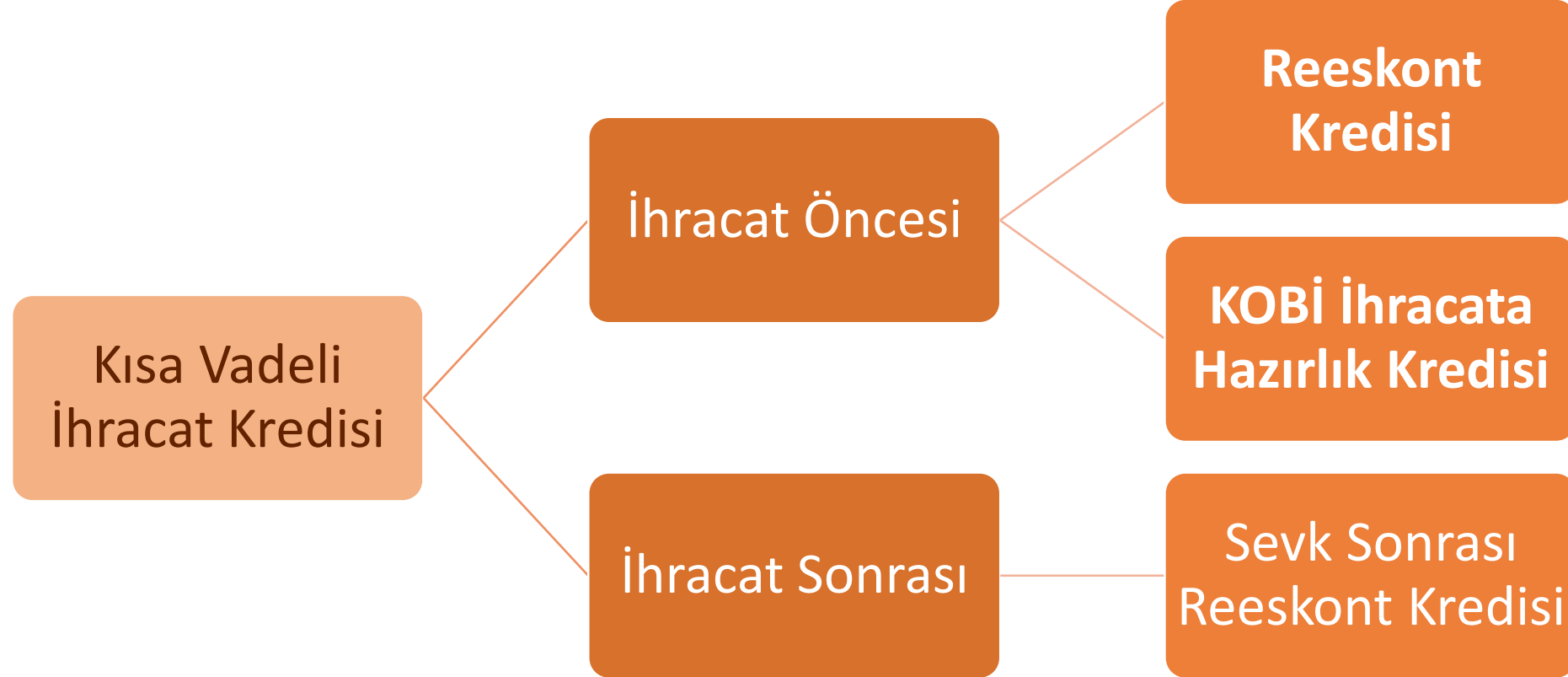
**ORTA-UZUN VADELİ
İHRACAT KREDİLERİ**

**DÖVİZ KAZANDIRICI
HİZMETLER
KAPSAMINDAKİ
KREDİLER**





Uluslararası Krediler ve Finansman Yöntemleri





Türkiye Cumhuriyeti
EKONOMİ BAKANLIĞI



Uluslararası Krediler ve Finansman Yöntemleri

Reeskont Kredisi nedir?

Mal ve döviz kazandırıcı hizmet ihracatında bulunan firmalarımız için uygun maliyetli finansman sağlanması amacıyla 17 milyar ABD Doları limit çerçevesinde kullanılan TL/Döviz Kredisi programıdır.

Kimler için uygun?

İhracata yönelik mal üreten imalatçılarımız, döviz kazandırıcı hizmet ihracı yapan firmalarımız ve tüm ihracatçılarımız.





Türkiye Cumhuriyeti
EKONOMİ BAKANLIĞI



Uluslararası Krediler ve Finansman Yöntemleri

İşlem alt limiti nedir?

İşlem alt limiti KOBİ vasfına haiz firmalar için 50.000 ABD Doları, diğer tüm firmalar için 100.000 ABD Doları'dır.

Vadesi ne kadar?

360 güne kadar





Türkiye Cumhuriyeti
EKONOMİ BAKANLIĞI



Uluslararası Krediler ve Finansman Yöntemleri

KOBİ İhracata Hazırlık Kredisi Nedir?

İhracatçı KOBİ'lerin ve ihracata yönelik mal üreten (sadece nihai üretici) imalatçı KOBİ'lere yönelik kullanılan İhracata Hazırlık Kredisidir.

Kimler için uygun?

İhracatçı KOBİ'ler ve ihracata yönelik mal üreten (sadece nihai üretici) imalatçı KOBİ'ler için uygundur.

Program limiti nedir?

Kobi İhracata Hazırlık Kredisi programı kapsamında 5.000.000 ABD Doları'na kadar kredi kullanılır.





Türkiye Cumhuriyeti
EKONOMİ BAKANLIĞI



Uluslararası Krediler ve Finansman Yöntemleri

İşlem alt limiti nedir?

Kobi İhracata Hazırlık Kredisi programımız kapsamında işlem bazında herhangi bir alt limit bulunmamaktadır.

Vadesi ne kadar?

TL ve döviz kredileri maksimum 540 Gün vadeli kullanılır.

Maliyeti nedir?

Kredilere uygulanacak faiz/kar payı oranları; kredi vadesi, sigortalılık durumu, kredi tutarı ve para birimine göre belirlenmektedir.





Türkiye Cumhuriyeti
EKONOMİ BAKANLIĞI



Uluslararası Krediler ve Finansman Yöntemleri

Sevk Sonrası Reeskont Kredisi nedir?

İhracatçı, imalatçı ihracatçı, ihracata yönelik mal üreten imalatçıların sevk sonrası ihracatın finansmanı amacıyla vadeli satışlarından doğan ihracat alacaklarına ilişkin yabancı para üzerinden düzenlenen senet ve belgeler karşılığında Türk menşeli malların serbest dövizle, kesin olarak ihracından sonra ihracat alacaklarını iskonto eder ve sevk sonrası dönemde finansman ihtiyacını bu kredi tarafından karşılanır.

Ürünün amacı ne?

İhracatçılarımızın vadeli satış imkanlarının arttırılması suretiyle uluslararası piyasalardaki rekabet şanslarının genişletmelerini, alacaklarını ticari ve politik risklerden arındırarak yeni ve hedef pazarlara açılmalarını teşvik etmek, ihracatçılarımızın sevkiyat sonrası finansman imkanlarına erişmelerini sağlamaktır.





Türkiye Cumhuriyeti
EKONOMİ BAKANLIĞI



Uluslararası Krediler ve Finansman Yöntemleri

Firma limiti nedir?

Program kapsamında firma limiti döviz ve Türk Lirası kredilerin toplamı olmak üzere azami 350 Milyon ABD Doları'dır.

İşlem alt limiti nedir?

Sevk Sonrası Reeskont Kredisi programı kapsamında işlem bazında alt limit 1.000 ABD Doları tutarındadır.

Vadesi ne kadar?

Sevk Sonrası Reeskont Kredisi programı ile 360 Güne kadar olan ihracat alacaklarınızı iskonto eder, sevk sonrası dönemde finansman ihtiyacınız karşılanır.

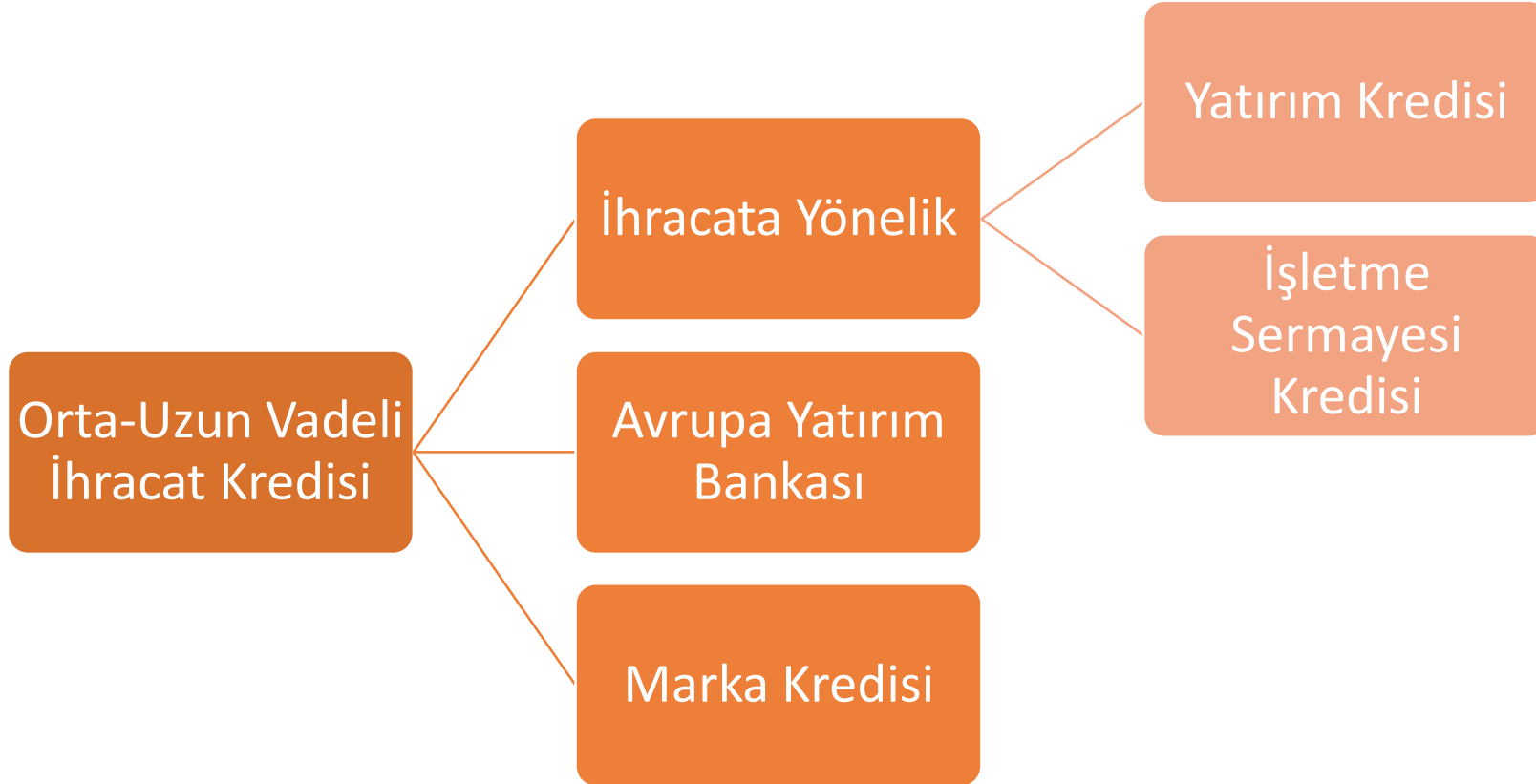
Kimler başvurabilir?

KOBİ, İhracata yönelik mal üreten imalatçı ve tüm ihracatçılar





Uluslararası Krediler ve Finansman Yöntemleri





Türkiye Cumhuriyeti
EKONOMİ BAKANLIĞI



Uluslararası Krediler ve Finansman Yöntemleri

İHRACATA YÖNELİK YATIRIM KREDİSİ NEDİR?

İhracata Yönelik Yatırım Kredisi programı kapsamında, kalıcılığı veya uzun süreli kullanım özelliği dolayısıyla orta veya uzun vadeli finansman gerektiren makine, teçhizat ve aksam harcamalarınızı katma değer vergisi hariç tutar üzerinden finanse ediyoruz.

Program kapsamında yapılmış harcamaların finansmanı, harcamaların kredi başvuru tarihinden azami 180 gün öncesine kadar olan sürede gerçekleştirilmiş olması halinde mümkündür.

Arsa, bina, taşıt ve kullanılmış mal alımları ile inşaat harcamaları finanse edilmemektedir.





Uluslararası Krediler ve Finansman Yöntemleri

İHRACATA YÖNELİK YATIRIM KREDİSİ

Kimler için uygun?

Türkiye’de yerleşik ihracata yönelik mal üreten imalatçı, imalatçı-ihracatçı ve Türkiye’de kurulan Serbest Bölgelerde üretime/alım satıma yönelik geçerli faaliyet ruhsatı sahibi olan firmalarımız

Program limiti nedir?

İhracata Yönelik Yatırım Kredisi programımız kapsamında 50.000.000 ABD Doları’na kadar kredi kullanılabiliyoruz. Kredi Euro veya USD olarak kullanılabilir.

İşlem alt limiti nedir?

İhracata Yönelik Yatırım Kredisi programımız kapsamında işlem bazında herhangi bir alt limit bulunmamaktadır.

Vadesi ne kadar?

Kredinin vadesi, 1 veya 2 yıl anapara geri ödemesiz dönem olmak üzere azami 4, 5, 6 veya 7 yıldır.





Türkiye Cumhuriyeti
EKONOMİ BAKANLIĞI



Uluslararası Krediler ve Finansman Yöntemleri

İHRACATA YÖNELİK İŞLETME SERMAYESİ KREDİSİ

İhracata yönelik işletme sermayesi kredisi nedir?

İhracata Yönelik İşletme Sermayesi Kredisi programımız kapsamında kredi başvuru tarihinden azami 180 gün öncesine kadar olan sürede gerçekleştirdiğiniz hammadde, ara malı alımı, nihai mal, nihai ürün ve 1 aylık dönem için elektrik, su, doğal gaz, personel masrafları gibi işletme sermayesi ihtiyaçlarınızı finanse ediyoruz.

Kimler için uygun?

Türkiye’de yerleşik ihracata yönelik mal üreten imalatçılarımız ve imalatçı-ihracatçılarımız, ihracatçılarımız ile Türkiye’de kurulan Serbest Bölgelerde üretime veya alım-satıma yönelik geçerli faaliyet ruhsatı sahibi olan firmalarımız





Türkiye Cumhuriyeti
EKONOMİ BAKANLIĞI



Uluslararası Krediler ve Finansman Yöntemleri

Ürünün amacı ne?

İhracatçılarımızın işletme sermayesi ihtiyaçları için finansman sağlanır.

Program limiti nedir?

İhracata Yönelik İşletme Sermayesi Kredisi programı kapsamında program limiti azami 50.000.000 ABD Doları olup, kredi Euro veya USD olarak kullanılabilir.

İşlem alt limiti nedir?

İhracata Yönelik İşletme Sermayesi Kredisi programı kapsamında işlem bazında herhangi bir alt limit bulunmamaktadır.

Vadesi ne kadar?

Kredi programından 1.5 yıl, 2 yıl, 2.5 yıl ve 3 yıllık vade seçenekleri ile yararlanılabilir.





Türkiye Cumhuriyeti
EKONOMİ BAKANLIĞI



Uluslararası Krediler ve Finansman Yöntemleri

Avrupa Yatırım Bankası Kredisi nedir?

Türkiye’de yerleşik KOBİ’lerin ihracatına ve döviz kazandırıcı hizmetlerine yönelik olarak yurt içinde gerçekleştirecekleri yatırım projeleri (yeni yatırım, tevsi ve modernizasyon) ile işletme sermayesi ihtiyaçları için harcama belgelerine dayalı finansman desteği sağlayan bir kredi programıdır.

Kimler için uygun?

İhracat amaçlı veya döviz kazandırıcı faaliyetlerde bulunan KOBİ’lerimiz





Türkiye Cumhuriyeti
EKONOMİ BAKANLIĞI



Uluslararası Krediler ve Finansman Yöntemleri

Ürünün amacı nedir?

Sanayi, turizm ve hizmet sektörlerinde faaliyet gösteren küçük ve orta büyüklükteki işletmelerin (KOBİ) ihracatına veya döviz kazandırıcı hizmetlerine yönelik olarak yurt içinde gerçekleştirecekleri yatırım projeleri (yeni yatırım, tevsi ve modernizasyon) ile işletme sermayesi ihtiyaçlarını finanse edilmektedir. Avrupa Yatırım Bankası Kredisi programı kapsamında finanse edilecek mal ve hizmet alımlarının AYB Satın Alma Kılavuzuna uygun olması beklenmektedir.

Projelerin, ülkemiz ve Avrupa Birliği çevre mevzuatına uygun olması gerekmektedir.

Arsa, bina, taşıt alımı vb. amaçlı ya da kısa vadeli finansman ihtiyaçları ve hisse senedi alımı benzeri tamamen finansal amaçlı işlemler bu kredi kapsamında finanse edilmemektedir.





Türkiye Cumhuriyeti
EKONOMİ BAKANLIĞI



Uluslararası Krediler ve Finansman Yöntemleri

Program limiti nedir?

Avrupa Yatırım Bankası Kredisi programı kapsamında 25 milyon Euro tutarını geçmeyen projeler kredilendirilecektir. Program limiti 12,5 milyon Euro tutarındadır.

İşlem alt limiti nedir?

Avrupa Yatırım Bankası Kredisi programı kapsamında herhangi bir işlem alt limiti bulunmamaktadır.

Vadesi ne kadar?

Krediye uygulanacak vade seçenekleri kredi bazında Eximbank tarafından belirlenmektedir.





Türkiye Cumhuriyeti
EKONOMİ BAKANLIĞI



Uluslararası Krediler ve Finansman Yöntemleri

Marka Kredisi nedir?

Türkiye’de yerleşik İhracata yönelik mal üreten imalatçıların ve tüm ihracatçıların yurt dışında yerleşik marka alımlarını finanse edilir.

Marka Kredisi programı ile yurt dışında yerleşik marka ve/veya marka ile ilgili mağaza/tesis satın alınması veya Türk malı/markası imajının geliştirilmesi ile moda yaratma veya Türk markasının yerleştirmeye yönelik yurt dışına açılma ve yerleşme faaliyetlerini yürütülmesi için kredi başvuru tarihinden azami bir yıl öncesine kadar yapılan harcamaların harcama belgeleri karşılığında, yapılacak harcamaların ise harcama taahhüdü karşılığında finansmanı sağlanmaktadır.





Türkiye Cumhuriyeti
EKONOMİ BAKANLIĞI



Uluslararası Krediler ve Finansman Yöntemleri

Kimler yararlanabilir?

Türkiye’de yerleşik ihracata yönelik mal üreten imalatçı, imalatçı-ihracatçı ve ihracatçı vasfına sahip olan ve yapılan istihbarat ve değerlendirme çalışması sonunda mali analiz, ticari etik açısından yeterli görülen ve bu alanlarda faaliyet gösteren firmalar bu programdan yararlanabilirler.

Markalaşma faaliyetlerinin finansmanı için söz konusu markanın,

Harcamanın gerçekleştirilmiş
olduğu/gerçekleştirileceği
ülkede tescil edilmiş ve koruma
süresinin devam ediyor olması

Haciz, rehin vb.
nedenlerle
sınırlandırılmamış olması
gerekmektedir.





Türkiye Cumhuriyeti
EKONOMİ BAKANLIĞI



Uluslararası Krediler ve Finansman Yöntemleri

İşlem alt limiti nedir?

Marka Kredisi programı kapsamında işlem bazında herhangi bir alt limit bulunmamaktadır.

Vadesi ne kadar?

Kredi 2 yıl geri ödemesiz dönem olmak üzere azami 7 yıl ve 3 yıl geri ödemesiz dönem olmak üzere azami 10 yıldır.

Maliyeti nedir?

Krediye uygulanacak faiz oranları Eximbank tarafından kredi bazında belirlenir.





Türkiye Cumhuriyeti
EKONOMİ BAKANLIĞI



Uluslararası Krediler ve Finansman Yöntemleri

VAKIFBANK KREDİLERİ





Türkiye Cumhuriyeti
EKONOMİ BAKANLIĞI

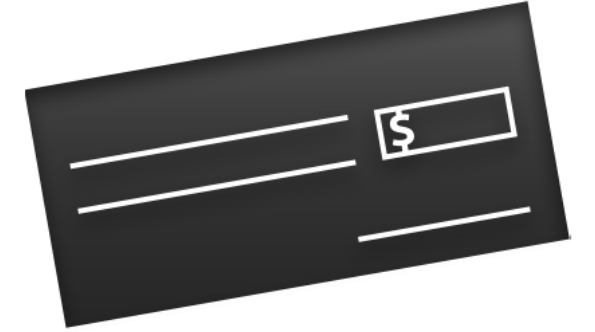


Uluslararası Krediler ve Finansman Yöntemleri

YABANCI PARA İŞTİRA KREDİSİ

Çek İştira Kredisi

Yabancı para çeklerinin, vade tarihine kadar olan süreye karşılık gelen faiz ve kesintilerinin düşülerek, kalan bakiyenin firmalara ödenmesine imkan veren nakdi bir kredidir. Firmalara, tahsilat kolaylığı ve likidite sağlar.





Uluslararası Krediler ve Finansman Yöntemleri

YABANCI PARA İŞTİRA KREDİSİ

POLİÇE İŞTİRA KREDİSİ

Vade	Ödeme Tarihi	Türk Lirası	No:
	15.02.20x2	#490 000 000#	16

Is bu police mukabilinde15 Şubat 20x2 tarihinde
BayHerastan Köll. Şi'ne veya emruhavale sine.....
yukarıda yazılı yalnız Dört yuzdoksanm milyonTL Ödeyiniz.
Is bu police vadesinde ödenmediği takdirde, müteakip policelerin de muacceliyet
kesbedeceğine, ihtilaf vukuunda ..İstanbul.. mahkemelerinin selehiyetini simdiden
kabul ederiz.

MUHATAP
KARSU A.Ş.

KESİDECI
AHMET KIZIL

adres, pul, im za

adres, pul, im za

Kabul kredili ihracata ilişkin yabancı para üzerinden düzenlenen poliçelerin, vade tarihine kadar olan süreye karşılık gelen faiz ve kesintilerinin düşülerek, kalan bakiyenin firmalara ödenmesine imkan veren nakdi bir kredidir. Firmalara, tahsilat kolaylığı ve likidite sağlar.

Firmalar, kabul kredili ihracata ilişkin yabancı para üzerinden düzenlenen poliçelerini, vadelerine en çok 180 gün kalmış olması koşulu iskonto ettirebilirler. Ayrıca, söz konusu krediye tanınan teşviklerden de yararlanabilirler.



Türkiye Cumhuriyeti
EKONOMİ BAKANLIĞI



Uluslararası Krediler ve Finansman Yöntemleri

YABANCI PARA İŞTİRA KREDİSİ

Vesaik İştira Kredisi

İhracata ilişkin vesaik bedelinin, iskonto edilerek muhabir bankanın limiti dahilinde ihracatçıya ödenmesi işlemidir.

Söz konusu kredi imkanından, ihracat işlemini ve ihracat bedelini Banka aracılığı ile yurda getiren firmalar yararlanırlar.





Türkiye Cumhuriyeti
EKONOMİ BAKANLIĞI



Uluslararası Krediler ve Finansman Yöntemleri

KABUL/AVAL KREDİLERİ

Kabul Kredisi ithalatlarınızın bedelini, ihracatçı tarafından keşide edilen poliçeyi kabul ederek mallara ödeme yapmadan ödemenizi sağlayacak bir kredi türüdür.

Ödeme, poliçe vadesinde gerçekleştirilir. Ödeme için bir banka garantisi istenmesi durumunda ise bankanın poliçeyi garanti etmesiyle (Aval) ihracatçı firmaya bu garantiyi sağlamış olursunuz.

Akreditifli, vesaik veya mal mukabili olmak üzere yapılabilecek, Kabul Kredili Ödeme şeklinde düzenlenecek poliçelerin vadeleri, kabul tarihinden başlamak üzere herhangi bir süre ile sınırlı olmaksızın serbestçe belirlenir.





Türkiye Cumhuriyeti
EKONOMİ BAKANLIĞI



Uluslararası Krediler ve Finansman Yöntemleri

KABUL/AVAL KREDİSİ AVANTAJLARI

Açılan Kabul Kredisini ile ödemelerin banka garantisi altına alınmış olması, ihracatçı firmanın dış ticaret işlemlerinde güven ve esneklik sağlar.

İthalatçı firmalar, satın alacağı malları ödeme yapmadan, eksiksiz ve uygun bir şekilde elde edeceği garantisini sağlamış olur.

İhracatçı firmalar, düzenlenen poliçelere ithalatçının bankası tarafından aval verilmesi durumunda, poliçeleri herhangi bir bankada iskonto ettirerek erken tahsil edebilir.





İhracat Destekleri

DESTEK ALT BAŞLIKLARI	DESTEK İÇERİĞİ	"	DESTEK ORANI	DESTEK MİKTARI	DESTEK SÜRESİ	ÖZEL MİKTARLAR/DURUMLAR
DESTEK TÜRÜ: PAZAR ARAŞTIRMASI VE PAZARA GİRİŞ DESTEĞİ						
YURTDIŞI PAZAR ARAŞTIRMASI DESTEĞİ	Ulaşım ve Konaklama	En fazla 2 çalışan, 10 Yurtdışı Pazar Gezisi	70%	5000 \$	YILLIK	Ulaşım:50\$ Konaklama:150\$ (kişi başı/günlük)
RAPOR ve YURTDIŞI ŞİRKET ALIM DESTEĞİ	Rapor giderleri ve mali ve hukuki şirket alımı danışmanlık giderleri	Ön Onay gerektirir.	şirketler için %60 işbirliği kuruluşları için %75	200.000 ABD Doları	YILLIK	
İLERİ TEKNOLOJİYE SAHİP YURT DIŞI ŞİRKET ALIMINI DANIŞMANLIK DESTEĞİ	Mali ve hukuki danışmanlık hizmetlerine	ön onay alınması gerekir	şirketler için %75 oranında	500.000 ABD Doları	YILLIK	
İLERİ TEKNOLOJİYE SAHİP ŞİRKETLERİN ALIMINA YÖNELİK KREDİ FAİZ DESTEĞİ	Kredi faiz giderlerinin desteklenmesi	Faiz desteği, ilk faiz ödeme tarihinden itibaren 5 yıllık faiz ödemelerine verilir.	Faiz desteği miktarı ödenen faiz giderinin %50'sini aşamaz	3.000.000 ABD Doları		Kredilerde 5 puanı, döviz kredileri ve dövize endeksli kredilerde 2 puanı
E-TİCARET SİTELERİNE ÜYELİK DESTEĞİ	E-ticaret sitelerine üyelik desteği	E-Ticaret Üyelik desteğinden, şirketler en fazla beş e-ticaret sitesi için ve e-ticaret sitesi başına en fazla üç yıl süresince yararlanabilir.	-	-	-	E-ticaret sitelerine işbirlikçi Kuruluşlar şirketler adına başvuru yaparlar.



İhracat Destekleri

DESTEK ALT BAŞLIKLARI	DESTEK İÇERİĞİ	DESTEKLEME ŞARTI	DESTEK ORANI	DESTEK MİKTARI	DESTEK SÜRESİ	ÖZEL MİKTARLAR/DURUMLAR
DESTEK TÜRÜ: PAZARA GİRİŞ BELGELERİNİN DESTEKLENMESİ						
PAZARA GİRİŞ BELGELERİNİN DESTEKLENMESİ	<p>a) Müracaat ve doküman inceleme giderleri b) Belgelendirme tetkik giderleri c) İlk yıla ait belge kullanım ücretleri ç) Test/analiz raporu giderleri d) Zorunlu Kayıt Ücretleri e) Tarım ürünleri analizine ilişkin sağlık/güvenlik sertifikası ücreti f) Tarım ürünleri analizine ilişkin akreditasyon ücreti</p> <p>a) Müracaat ve doküman inceleme giderleri b) Belgelendirme tetkik giderleri c) İlk yıla ait belge kullanım ücretleri ç) Test/analiz raporu giderleri d) Zorunlu Kayıt Ücretleri e) Tarım ürünleri analizine ilişkin sağlık/güvenlik sertifikası ücreti f) Tarım ürünleri analizine ilişkin akreditasyon ücreti</p>	pazara girişte avantaj sağlayan belgeler desteklenir.	50%	250.000 ABD Doları	YILLIK	
KÜRESEL TEDARİK ZİNCİRİ	<p>•Makine, Ekipman, Donanım Alımı , Yurt Dışı Ofis-Depo Harcamaları Yazılım Alımı Sertifikasyon, Test/Analiz, Ürün Doğrulama Harcamaları Eğitim, Danışmanlık ve Müşteri Ziyaretleri</p>		50%	1.000.000 ABD Doları	Proje Bazlı	Sınai ve/veya ticari faaliyette bulunan şirketler, tedarikçiler



İhracat Destekleri

DESTEK ALT BAŞLIKLARI	DESTEK İÇERİĞİ	DESTEKLEME ŞARTI	DESTEK ORANI	DESTEK MİKTARI	DESTEK SÜRESİ	ÖZEL MİKTARLAR/DURUMLAR
DESTEK TÜRÜ: YURT DIŞI BİRİM, MARKA VE TANITIM DESTEĞİ						
BİRİM KİRA GİDERLERİNİN DESTEKLENMESİ	Ofis, showroom, depo, ürün teşhir serası/tarlası veya reyon	Sınai ve ticari şirketler	50%	100.000 ABD Doları	YIILIK	Şirketler kira giderleri desteğinden her bir ülke için en fazla 4 (dört) yıl yararlandırılır.
BİRİM KİRA GİDERLERİNİN DESTEKLENMESİ	mağaza	Sınai ve ticari şirketler	50%	120.000 ABD Doları	YIILIK	Şirketler kira giderleri desteğinden her bir ülke için en fazla 4 (dört) yıl yararlandırılır.
BİRİM KİRA GİDERLERİNİN DESTEKLENMESİ	ofis, showroom, depo, ürün teşhir serası/tarlası veya reyon	Ticari şirketler	40%	75.000 ABD Doları	YIILIK	Şirketler kira giderleri desteğinden her bir ülke için en fazla 4 (dört) yıl yararlandırılır.
BİRİM KİRA GİDERLERİNİN DESTEKLENMESİ	mağaza	Ticari şirketler	40%	100.000 ABD Doları	YIILIK	Şirketler kira giderleri desteğinden her bir ülke için en fazla 4 (dört) yıl yararlandırılır.
TANITIM FAALİYETLERİNİN DESTEKLENMESİ	reklam, tanıtım ve pazarlama faaliyetleri	Şirketler	60%	150.000 ABD Doları	YIILIK	yurt dışı birimin bulunduğu her bir ülke
TANITIM FAALİYETLERİNİN DESTEKLENMESİ	reklam, tanıtım ve pazarlama faaliyetleri	Şirketler	, % 60	150.000 ABD Doları	YIILIK	Desteklenen yurt dışı birimi bulunan şirketlerce, yurtdışı birimin bulunmadığı ülkeler
TANITIM FAALİYETLERİNİN DESTEKLENMESİ	reklam, tanıtım ve pazarlama faaliyetleri	Şirketler	60%	250.000 ABD Doları	YIILIK	Yurt dışı birimi bulunmayan ancak yurt içi marka tescil belgesi olan ve tanıtım yapacağı ülkede marka tescil belgesine sahip ya da marka tescil başvurusunu yapmış şirketlerin
YURT DIŞI MARKA TESCİL FAALİYETLERİNİN DESTEKLENMESİ	yurt içi marka tescil belgesine sahip oldukları markalarının yurt dışında tescili ve korunmasına ilişkin giderleri	Şirketler	50%	50.000 ABD Doları	YIILIK	•Marka tescili ve korunmasına yönelik destekten en fazla 4 (dört) yıl süresince yararlanabilir.



İhracat Destekleri

DESTEK ALT BAŞLIKLARI	DESTEKLEME ŞARTI	DESTEK ORANI	DESTEK MİKTARI	DESTEK SÜRESİ	ÖZEL MİKTARLAR/DURUMLAR
DESTEK TÜRÜ: YURT DIŞINDA GERÇEKLEŞTİRİLEN FUAR KATILIMLARININ DESTEKLENMESİ					
YURT DIŞINDA GERÇEKLEŞTİRİLEN FUAR KATILIMLARININ DESTEKLENMESİ	Fuar Katılımcısı Şirketler	%50 (hedef ülkeler için %75)	50.000 TL	Fuar Başına	Yurt dışı fuarın genel nitelikli olması halinde
YURT DIŞINDA GERÇEKLEŞTİRİLEN FUAR KATILIMLARININ DESTEKLENMESİ	Fuar Katılımcısı Şirketler	%50 (hedef ülkeler için %75)	75.000 TL	Fuar Başına	Yurt dışı fuarın genel nitelikli olması halinde
YURT DIŞINDA GERÇEKLEŞTİRİLEN FUAR KATILIMLARININ DESTEKLENMESİ	Fuar Katılımcısı Şirketler	%50 (hedef ülkeler için %75)	250.000 TL	Fuar Başına	Ekonomi Bakanlığı-İhracat Genel Müdürlüğüne belirlenen prestijli fuarlardan biri olması halinde



Türkiye Cumhuriyeti
EKONOMİ BAKANLIĞI



TEŞEKKÜRLER....

